

Kompaktseminar Vertrieb

Modul 2 - Vertriebsmitarbeiter mit ersten Vertriebserfahrung

In diesem Seminar geht es um die Weiter-Qualifizierung von Vertriebsmitarbeitern, die bereits Wissen über die Branche und erste Vertriebserfahrungen gesammelt haben.

Geschult wird weitergehendes Wissen über Gabelstapler und Lagertechnik, Anbaugeräten, Umgang mit Kunden, Grundwissen Kalkulationen und Erstellung eines Angebotes über Fullservice, Grundbegriffe Leasing/Mietkauf usw..

In diesem Seminar geht es hauptsächlich darum, die verkäuferischen Talente der Teilnehmer zu fördern. Begleitet wird der Lehrgang durch praktische Übungen.

Partizipieren Sie an der langjährigen Erfahrung des Seminarleiters im aktiven Verkauf und Vertriebsschulungen. Die einzelnen Module der Vertriebsqualifikation stehen der Ausbildung der namhaften Hersteller sehr nahe.

Die Teilnehmer erhalten eine Urkunde über die Teilnahme.

Teilnehmer, die an allen drei Modulen mit Erfolg teilgenommen haben, erhalten eine Diplom-Urkunde.

Inhalt des Seminars:

- Wissen Flurförderfahrzeuge / Lagertechnik / Anbaugeräte
- Einführung Kalkulationen Fullservice,
- Erstellung von Angeboten/ Falsche Wortwahl kann teuer werden
- Einführung Leasing/Mietkauf
- Übungen Verkauf und Einwandbehandlung
- Fragetechnik
- Tourenplanung in der Praxis
- Berichtswesen
- Eigenmotivation
- Individuelle Fragen / Praxistipps / Diskussion

Dauer: 3 Tage

Mindestteilnehmerzahl: 4, max. 8 Personen

Voraussetzungen: Teilnahme an Modul 1 oder vergleichbare Kenntnisse